

CERTIFICATEUR : CCI FRANCE

RNCP 40675 RESPONSABLE DE COMMERCES ET DE LA DISTRIBUTION - ENREGISTRÉ LE 01 JUIN 2022

BAC+3, NIVEAU 6 - N°UAI : 0360777Z - CODE DIPLÔME : 26C31209



OBJECTIFS

A l'issue de la formation, le titulaire du titre Responsable de commerces et de la distribution sera capable de :

- → Élaborer un plan d'actions commerciales à partir de la stratégie et des objectifs arrêtés par ou avec la direction
- → Animer son équipe au quotidien dans le respect de la politique RH de l'entreprise
- → Détecter et étudier les perspectives de solutions innovantes permettant de développer une stratégie de différenciation commerciale pour son point de vente
- → Suivre et coordonner la réalisation du projet commercial, dans le respect des délais, du budget et des objectifs à
- → Communiquer à l'externe pour représenter son point de vente



PROGRAMME

BLOC 1 : ÉLABORATION DU PLAN OPÉRATIONNEL DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL OMNICANAL

Exercer une fonction de veille et anticiper les tendances Analyser les profils et comportements de ses clients Définir des actions marketing et commerciales innovantes Élaborer le plan d'actions commercial omnicanal Rédiger un plan d'action commercial argumenté Évaluation écrite Bloc 1

BLOC 2 : PILOTAGE DE L'ACTIVITÉ D'UNE UNITÉ COMMERCIALE SUR SES CANAUX PHYSIQUES ET DIGITALIX

Vérifier l'application des règles et normes QHSE/ERP Adapter le merchandising à l'activité commerciale Gérer et suivre son offre multicanale Optimiser ses stocks

Gérer la relation fournisseur dans un cadre RSE
Piloter des actions commerciales phygitales innovantes
Garantir une expérience client de qualité
Analyser ses résultats et en assurer le reporting
Évaluation écrite Bloc 2

BLOC 3 : MANAGEMENT DES ÉQUIPES DE L'UNITÉ COMMERCIALE DANS UN CONTEXTE DE VENTE OMNICANAL

Anticiper les besoins en personnel et participer au recrutement

Planifier, organiser et adapter le travail de son équipe Encadrer et animer son équipe

Accompagner et développer les compétences de son équipe

Évaluation orale Bloc 3

Améliorer la visibilité et la notoriété d'une marque

Développer sa marque personnelle

Administrer un site WordPress

Évaluation écrite et orale

INTÉGRATION, PRÉPARATION DOSSIERS ET **SOUTENANCE FINALE**



PUBLIC - PRÉREQUIS

Tout public

Recrutement sur dossier avec tests écrits et entretien de motivation

Être titulaire d'un Bac+2 ou L2 (120 ECTS) ou toute certification de niveau 5 ou justifier d'une expérience de 3 ans

MÉTIERS VISÉS

Manager rayon alimentaire, chef de rayon produits non alimentaires, chef de département en grande distribution, chef de secteur magasin, responsable univers, responsable commercial, adjoint responsable de magasin de détail...

PÉDAGOGIE

Face à face pédagogique alternant cours magistraux et mises en situation professionnelle (dont jeu d'entreprise)

E-learning sur une plateforme collaborative Salles dédiées aux pédagogies actives, collaboratives Salles informatiques avec logiciels spécifiques à la formation

Apprenants encadrés par un responsable de formation et une équipe de formateurs issus du milieu professionnel

MOYENS ET OUTILS

Supports de cours, vidéos, cas pratiques, plateformes collaboratives et interactives

Assistances technique et pédagogique appropriées Contact: 02 54 53 52 90

MODALITÉS D'ÉVALUATIONS

Évaluations de blocs de compétences (épreuves écrites et/ou orales)

Grille d'évaluation entreprise

Dossier professionnel

Soutenance orale de projet d'entreprise

DURÉE

525 heures sur 1 an

RYTHME D'ALTERNANCE

3 jours en entreprise/2 jours au Campus

DATE FORMATION

Du 26/09/2025 au 01/07/2026

PRIX

8 500 €/alternant.

Financement possible (OPCO, CPF, PDC...).



Pour aller plus loin et découvrir toute notre offre de formations, rendez-vous dès à présent sur

www.campus-centre.fr



36

CONTACT

BENJAMIN BEURRIER

16 Place Saint Cyran 36 000 CHATEAUROUX benjamin.beurrier@indre.cci.fr 37

41

MARINE MACIA

6 Rue Anne de Bretagne

marine.macia@loir-et-cher.cci.fr

Siret: 183 600 014 000 58 N° d'activité formation : 2436P000136



